

sovendus  
WIR  
SUCHEN

Online-  
Portale

B2B

Online-  
Marketing



## Sales Manager Online-Plattformen und Portale (m/w/d)

- Du bist ein B2B-Sales-Talent für Online-Marketing-Lösungen und/oder Sonderwerbeformen mit mindestens 3-jähriger Berufserfahrung und einem nachweisbaren, erfolgreichen Track-Record in der Neukundenakquise bei General-Interest- und/oder Service-Portalen und Mobile-App-Anbietern.
- Idealerweise hast Du vorher bei einem Online-Portal im Bereich Partnermanagement oder Marketingkooperationen gearbeitet und dort die Erlöse durch Integrationen von Drittpartnern optimiert, so dass Du die Wünsche und Bedürfnisse unserer Vertragspartner kennst. Die gängigen performance- und TKP-basierten Geschäftsmodelle sind Dir in diesem Umfeld ein Begriff.
- Du verfügst über ein größeres Netzwerk an Kunden- und sonstigen Kontakten in den Bereichen Online-Plattformen, Online-Portalen und E-Commerce.
- Der Umgang mit Salesforce und Big Data-Tools gehört zu Deinem Handwerkszeug.
- Du interessierst Dich für die neuesten Entwicklungen im Online Marketing und verfügst über ein solides technisches Wissen, um mit unseren Online-Partnern qualifizierte Kundengespräche zu führen.
- Dein Auftritt ist sowohl am Telefon als auch persönlich jederzeit souverän. Du verfügst über sehr gute Präsentationsfähigkeiten sowohl vor Ort beim Kunden als auch über Remote Business Communication Tools.
- Du bringst Drive, Biss, Speed, Ehrgeiz und Spaß an der Vertriebstätigkeit mit. Dabei bist du belastbar, ehrlich, durchsetzungsstark und teamfähig.

DEIN   
PROFIL

- Du bist eigenverantwortlich bei uns in der Akquise von qualitativ-

hochwertigen Online-Portal- und Plattform-Partnern für unser stetig wachsendes digitales Partnernetzwerk tätig.

- Du identifizierst und akquirierst Kunden aus dem Bereich Online-Plattformen / Online-Portale aus den unterschiedlichsten Verticals in der DACH-Region. Dabei hilft Dir Dein belastbares Netzwerk in diesen Branchen.
- Als argumentativ starkes Verkaufstalents kannst Du nur lächeln, wenn Du den Begriff "Kalt-Akquise" hörst.
- Mit neuen Partnern besprichst Du sinnvolle Use-Cases für unsere Werbesonderformen, führst Verhandlungen, erstellst Angebote und verfolgst diese bis zur Unterschriftsreife nach.
- Du repräsentierst Sovendus gegenüber möglichen neuen Partnern nicht nur aus unserem Büro heraus, sondern auch bei Vorort-Termine und auf Messen.

# DEIN JOB

Sovendus ist Marktführer für Checkout Marketing mit einem europäischen Partnernetzwerk von mehr als 1.000 E-Commerce-Unternehmen. Wir entwickeln innovative, datenbasierte Marketinglösungen zur Shopper-Aktivierung und vereinen dabei künstliche Intelligenz mit 10 Jahren Know-how im Online Marketing. Mit unserer Marktcompetenz, unseren Services und unseren leistungsstarken Produkten bieten wir unseren Kunden und Partnern stets hochrelevante Angebote. Und die andernorts oft nur vorgetäuschte Kultur der offenen Tür ist bei uns gelebte Wirklichkeit. Jeder ist Teil eines Teams und arbeitet mittendrin – vom Praktikanten bis zur Geschäftsführung. Klingt gut? Bewirb dich direkt über unsere Karriere-Website!

# WIR SIND



**Daniela Vitzthum**

 [karriere@sovendus.de](mailto:karriere@sovendus.de)

 0721 957846-269

 [karriere.sovendus.de](https://www.karriere.sovendus.de)

[Jetzt hier bewerben »](#)